



LOGENT

Sanomat

Vaativien ympäristöjen yhteistoimintaa

Logent & Valtra

s. 6

2 Yksilölliset ratkaisut yhdeltä kumppanilta

6 Nordic Champions
Juha Hauta-Heikkilä

9 Jukka Kentala
Onnistuminen on yksilöiden summa

Yksilölliset ratkaisut yhdeltä kumppanilta

Logent ratkaisee logistiset tarpeet kokonaisvaltaisella palvelulla. Huomiomme tarkoin yksilölliset tarpeet ja toimintaympäristöjen vaatimukset. Laaja palvelutarjooma suunnittelusta toteutukseen takaa saumattoman logistiikkaputken ja luo kustannussäästöä varmistaen, että asiakas saa keskittyä omaan ydintoimintaansa. Esittelemme tällä aukeamalla palveluitamme, joita tuotamme sekä kokonaisratkaisuna että yksittäisinä palveluina.

1 Asiantuntijapalvelut

Taustatutkimusten ja analyysien pohjalta suunnittelemme ja toteutamme yksilöllisiin olosuhteisiin optimaaliset ratkaisut. Mitoitamme resurssit ja etsimme parhaat synergiat laajoja verkostoja hyödyntäen. Asiakaskohtaisilla toimintamalleilla luomme kustannussäästöä, ja toteutamme sekä nykyisiä että tulevaisuuden tarpeita vastaavat logistiikkatoiminnot.



2 Tuontitullaus

Tarjoamme tuonti-, vienti-, siirto- ja tullivarastoilmoitukset, erityis- menettelyt, neuvontapalvelut kuten lupien hallinnan, tuen tullitarkastuksiin, tiedot uusista tullisäännöistä ja -menettelyistä sekä strategisista tullipäätöksistä. Duty Drawback-palvelumme luo räätälöidyt ratkaisut, automatisoidun tullikäsittelyn, palautushallintatietokannan, aiemman tullitunnuksen vastaavuuden sekä vuoropuhelun liikenteenharjoittajien ja viranomaisten kanssa.

9 Tiivis yhteistyö

Hyvä ja tiivis yhteistyö kasvaa yhteistoiminnaksi. Toimimme jatkuvan parantamisen periaatteella ja kehitämme toimintoja päivittäisessä arjessa yhteistyössä asiakkaiden ja oman organisaatiomme kanssa. Moniasiakasympäristössä luodut uudenlaiset logistiikkaratkaisut hyödyttävät koko asiakaskuntaamme.

+ Kaikki logistiikkaan

Laajimmillaan palvelut voivat kattaa koko logistiikkatoiminnan. Huolehdimme esimerkiksi varastohallinnasta, tuotannon ohjauksesta, hankinnan ja materiaalivirtojen ohjauksen prosessien kehittämistarpeiden kartoituksesta ja toteutuksesta, sekä tullaus- ja kuljetuspalveluista.

8 Vientitullaus

Luomme räätälöidyt tullikäsittelyratkaisut tarpeiden, toimintaympäristöjen ja olosuhteiden pohjalta. Tuotamme konkreettisia säästöjä huippuluokan ratkaisusuunnitteluun laajan sääntelyasiantuntemuksen ja pitkälle automatisoitujen prosessien avulla. Palveluitamme tukevat automaattiset ratkaisut kuten EDI – ERP/WMS- ja OCR-integraatioitasi vastaan.

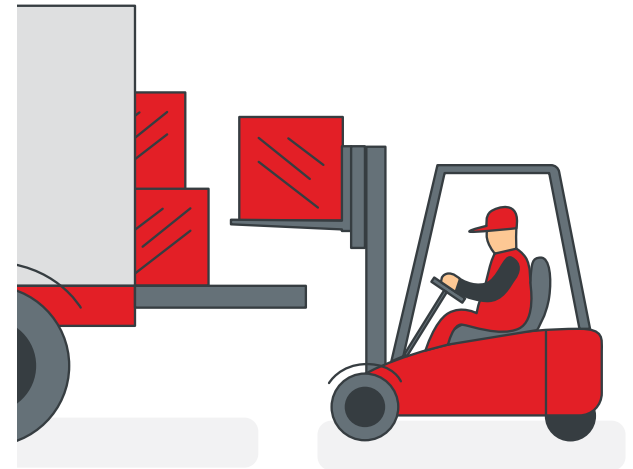


7 Kuljetus

Kestävä kehitys on osa kokonaisstrategiaamme ja autamme kumppaneita saavuttamaan omat tavoitteensa. Ympäristöpäästöt huomioidaan jo kuljetusten suunnitteluvaiheessa ja ne sovitetaan organisaatioiden ja paikallisten olosuhteiden mukaan. Kestävät logistiikkaratkaisut luovat jatkuvuutta, josta hyötyvät ilmasto ja yhteiskunta.

3 Kuljetus

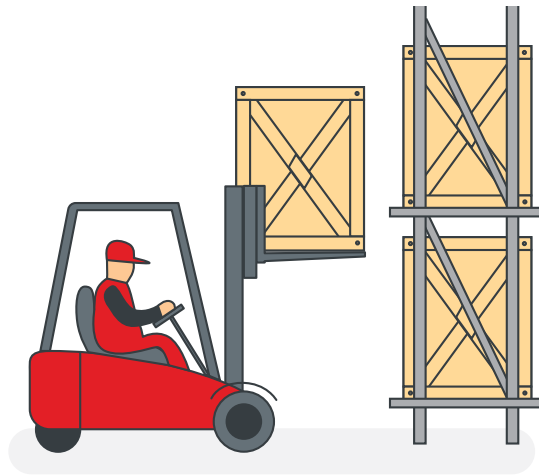
Kuljetusanalyysin pohjalta optimoimme ja räätälöimme yksilölliset toimintatavat. Ketteränä ja nopeaan reagointiin kykenevänä kumppanina huolehdimme henkilöstö- ja kalustoresursoinneista. Tämän merkitys korostuu etenkin projektikohtaisissa kokonaisuuksissa, joissa liikutellaan kaikkea pienistä pahvilaatikoista yli 100 tonnia painaviin tuotteisiin.



4.1 Varastointi

LOGENTIN TILOISSA

Omat logistiikkakeskuksemme sijaitsevat hyvien yhteyksien varrella logistisesti kustannustehokkaissa paikoissa. Vastaamme tuotteiden fyysisen kunnan säilymisestä ja toimitusketjun turvallisesta toiminnasta sekä operatiivisten toimintojen tehokkuudesta. Hallussamme olevat tuotteet ovat ensiluokkaisessa kunnossa varastoon tullessaan ja sieltä lähtiessään.



4.2 Varastointi

ASIAKKAAN TILOISSA

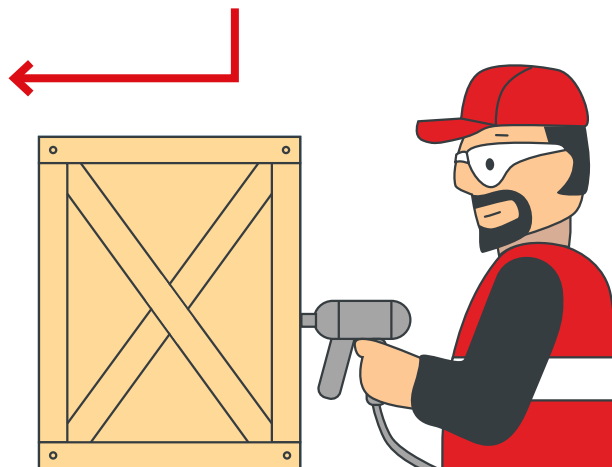
Yksilölliset ja skaalautuvat varastointipalvelumme muodostuvat tuotteiden ja komponenttien vastaanotto-, varastointi- ja keräilytoiminnoista. Otamme tarkoin huomioon tuotteiden erityisvaatimukset. Esimerkiksi kaupinta-varastoinnin ja varaosalogistiikan ratkaisut, sekä vaarallisten aineiden ja elintarvikkeiden käsittely ovat osa jokapäiväistä toimintaamme.

5 Sisälogistiikka

Teemme tuotanto- ja sisälogistiikkaa ulkoistus- ja urakointiratkaisuina. Olemme osa asiakkaamme tuotantoprosessia asiakkaan omissa tiloissa. Toimitamme komponentit, komponenttisarjat ja osakokoonpanot asennusvalmiina oikealla hetkellä tuotantolinjalle. Reagoimme nopeasti tuotannossa ilmeneviin poikkeamiin tai muutostarpeisiin.

6 Lisäpalvelut

Tuotamme lisäarvopalveluita vaativiin tarpeisiin. Esimerkiksi eri yksiköidemme monipuolinen pakkausosaaminen tukee toisiaan ja sitä kautta kaikkien asiakkaiden tarpeita. Tarkkaan mitoitettujen materiaalivarastojen avulla luomme tuotekohtaisia tarpeita vastaavat optimoidut pakkaustavat.



Tutustu palveluihimme tarkemmin

> www.logent.fi/palvelut

PÄÄKIRJOITUS

KOKONAISVALTAISEN KEHITYKSEN KESKIÖSSÄ

Vuosi 2024 oli ensimmäinen täysi vuotemme osana Logent-konsernia. Kasvu, kehitys ja uudet toimintatavat ovat luoneet mahdollisuuden tarjota entistä monipuolisempia palveluita, kuten tullauspalvelut ja aiempaa laajemmat kuljetusvälityksen verkostot.

Henkilöstömme vahva sitoutuminen mahdollistaa kyvyn vastata asiakkaidemme kasvuun ja kasvaneeseen kysyntään. Reagoimme muuttuvassa toimintaympäristössä ketterästi ja joustavasti.

Kehitämme esimiestyötä yhdessä WinNovan kanssa. Valmentava johtaminen-koulutuspilotoidaan Suomessa (s. 10). Jyväskylän yksikönpäällikkö Jukka Kentala avaa näkemyksiään johtamistyöhön sivulla 9.

Logent on vaativien toimintaympäristöjen kumppani. Edellisellä aukeamalla kerromme palveluitamme, ja hyvänä esimerkkinä yhteistoiminnasta avaamme sivuilla 6-8 pitkään jatkunutta kumppanuuttamme Valtran ja AGCO Partsin kanssa.

Henkilökohtaisella tasolla isoin

muutos on ollut nimitys myyntijohtajaksi. Johdan Logentin Suomen toimintojen myyntiorganisaatiota ja toimin Suomen yhtiöiden johtoryhmässä. Vahvistamme ja kehitämme kannattavaa asiakaslähtöistä kasvua yhdessä myyntitiimin ja operatiivisten toimintojen kanssa.

Tehtävämme on tukea ja auttaa asiakkaita muuttuvissa tilanteissa, sekä varmistaa omalta osaltamme heidän liiketoimintansa onnistuminen kustannustehokkaasti ja korkealla laadulla. Haluan toivottaa kaikille menestyksestä vuotta 2025! 🍀

**Markus Viitanen**

myyntijohtaja
Logent Suomi
Puh. 050 4399 852
markus.viitanen@logent.fi

PUHEENVUORO

Teollisuuslogistiikan mestari

Logent on nykyään edustettuna Suomessa, Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa ja Hollannissa laajalla logistiikkapalveluvalikoimallaan. Keskeinen osa Logentin toimintaa on Logistics Operations -liiketoiminta-alue, joka keskittyy sopimuslogistiikkaan. Tämä liiketoiminta-alue operoi yli 30 toimipaikkaa asiakkailleen teollisuuden, autoteollisuuden, sähköisen kaupan käynnin, FMCG:n ja energia-alan sektoreilla. Logistics Operations tarjoaa palveluita, kuten varastointia, tuotantologistiikkaa, pakkaamista sekä satama- ja terminaalipalveluja, ja sen vuotuinen liikevaihto on 150 miljoonaa euroa.

Teollisuuden vahva tukialue Suomessa täydentää Logentin asemaa teollisuus- ja autoteollisuussektorilla, jossa yritys on vuosien ajan rakentanut vahvaa logistiikkaosaamista. Asiakkaita ovat muun muassa Volvo Cars, Volvo Construction Equipment,

Volvo Powertrain, Saab, Ages ja Beijer Byggmaterial.

Olen johtanut konsernin Logistics Operations -toimintaa vuodesta 2022 lähtien ja olen erittäin tyytyväinen Suomen liiketoiminnan onnistuneeseen integrointiin viime vuoden aikana. Suomen toimintomme osoittavat korkeatasoista osaamistamme teollisuuslogistiikassa. Meillä on useita pitkäaikaisia kumppanuuksia blue chip -yritysten, kuten ABB:n, Hitachi Energy, Valtran, Rauma Marine Constructionin, TVO:n ja Posivan, kanssa. Olen vakuuttunut siitä, että suomalainen asiakasportfoliomme jatkaa kasvuaan tulevina vuosina vahvistetun palvelutarjonnan ja yhteisten valmiuksien ansiosta, jotka Logent on nyt luonut Suomeen.

Logent tunnetaan markkinoilla korkealaatuisista ja asiakkaille räätälöidyistä ratkaisuista. Yhtiö on panostanut yhteiseen keskuskapasiteettiin, joka tukee paikallisia markki-

noita sekä olemassa olevan toiminnan optimoinnissa että uusien greenfield-logistiikkaratkaisujen kehittämisessä. Näihin kuuluvat ratkaisusuunnittelu, rakennusprojektit ja operatiivinen toteutus.

Asema teollisuuslogistiikan mestarina Pohjois-Euroopassa vahvistuu edelleen tulevina vuosina, kun Logent hyödyntää jatkuvasti kokemustaan eri toimialoilla. Olen todella ylpeä Suomen tiimistämme, joka tuo mukanaan vankkaa kokemusta ja asiantuntemusta, ja on nopeasti sopeutunut Logent-perheeseen. Teemme nyt tiivistä rajat ylittävää yhteistyötä useissa projekteissa, joissa keskitymme ennen kaikkea asiakkaidemme arvon lisäämiseen.

Tulevana vuonna Suomessa toteutetaan useita mielenkiintoisia kehitysprojekteja, kuten uusien toimipaikkojen perustaminen, palvelutarjonnan laajentaminen, tiiviimpi yhteistyö asiakkaidemme kanssa ja vahvistetut

**Joel Engström**

COO & Business Area President
Logistics Operations

kehitysmahdollisuudet. Suomi jatkaa myös Logentin konsernin tavoitteiden mukaistamista työturvallisuuden, toiminnan erinomaisuuden ja ilmastoneutraalin toiminnan osalta, erityisesti CO2-päästöjen vähentämisessä.

Yhdessä vahvan suomalaisen tiimimme kanssa odotan innolla, että pääsen jatkamaan logistiikkatoimintojen kehityksen kärjessä vuoteen 2025, jolloin Suomi säilyy yhtenä keskeisistä vahvuksistamme. 🍀

NORDIC CHAMPIONS

*Myyntipäällikkö **Juha Hauta-Heikkilä** tuntee tarkoin operatiivisen toiminnan eri vaiheet, sillä hän on työskennellyt urallaan useissa eri tehtävissä. Myyntityössä korostuu kokemukseen pohjautuva tietotaito sekä avoimuus ja rehellisyys.*

”Asiakkaamme arvostavat pitkäjänteistä yhteistyötä ja proaktiivista kumppanuuden rakentamista. Toimimme jatkuvan parantamisen periaatteella, ja on aina mahtavaa tunnistaa ja löytää asiakkaiden tarpeita vastaavat ratkaisut.”

1 KUKA?

Logent Suomen myyntipäällikkö. Työskennellyt yhtiössä tammikuusta 2007 lähtien. Toiminut aiemmin myös operatiivisella puolella eri yksiköissä muun muassa varasto-, pakkaus- ja työnjohtotehtävissä, tuote- ja projektipäällikkönä, sekä yksikönpäällikkönä Raumalla ja Porissa.

2 TYÖ

Operatiivisen kokemuksen myötä laaja tuntemus logistiikka-alasta, tuotteista ja asiakkaista. Tietotaito, avoimuus ja rehellisyys, sekä aktiivinen kanssakäyminen asiakkaiden kanssa ovat tärkeä osa työtä, jossa onnistumisen tunteita synnyttävät ratkaisujen löytäminen asiakkaiden tarpeisiin ja sitä kautta yhteistyön syventäminen.

3 VAPAA-AIKA

10- ja 4-vuotiaiden pojan isän vapaa-aika vierähtää lasten harrastusten parissa. Toimii myös osakkaana porilaisella CrossFit-salilla, jossa pyrkii treenaamaan myös itse aktiivisesti.



SUPPORTING LOGISTICS

Logent & Valtra Vaativien ympäristöjen yhteistoimintaa

Valtra-traktorit ovat yksi vientiteollisuutemme tunnetuimmista brändeistä. Viimeisen 15 vuoden aikana Logentin ja Valtran yhteistyö on kasvanut yhteistoiminnaksi, jossa korostuu saumaton ymmärrys kasvusta, jatkuvasta kehityksestä ja vaativien toimintaympäristöjen arjesta.

Keski-Suomen sydämessä Suolahdessa luodaan suomalaista laatua, jota arvostetaan ympäri maailman. Luotettavuus ja kestävyys ovat syntyneet yli 100 vuoden aikana. Pohjoismaiden ainoan traktorivalmistajan Valtran historia kantaa Ruotsissa vuoteen 1832 ja Suomessa vuoteen 1951. Vuodesta 2004 Valtra on ollut osa yhdysvaltalaisista AGCO-konsernia.

Logent on toiminut Valtra Oy Ab:n ja varaosista vastaavan AGCO Internationalin Parts-toimintojen logistiikkakumppanina lähes 15 vuoden ajan. Yhteistyö alkoi vuonna 2011 varaosien logistiikasta ja laajeni 2012 tuotantoon. Logent toimii molempien tahojen raskaiden ja hankalasti käsiteltävien sekä uudelleenpakattavien nimikkeiden päivittäisenä varastointi- ja käsittelykumppanina.

Yhteistoiminnassa korostuvat asiakaslähtöinen aloitteellisuus, avoimuus, luotettavuus sekä kyky syventyä tarpeisiin ja luoda ratkaisuja. Valtran tuotetarjooma on vuosien aikana laajentunut voimakkaasti,

traktoreiden koko ja nimikemäärät ovat kasvaneet. Logistisia tarpeita ratkotaan, kehitetään ja optimoidaan tiiviissä yhteistyössä.

– Nopeatempoisessa ja jatkuvasti muuttuvassa toiminnassa meidän on tunnettava toistemme prosessit. Pystyn luottamaan siihen, että löydämme yhdessä tarvittavat ratkaisut muuttuviin tarpeisiimme, Valtran Supply Chain Manager Panu Tourunen kertoo.

– Logent on ketterä, joustava ja asiakkaan parasta ajatteleva kumppani. Oli tarve ja aikataulu minkäläinen tahansa, he haluavat löytää aina parhaan mahdollisen ratkaisun, AGCO Partsin Operations Manager Anssi Lotvonen lisää.

TOIMITUKSET SUORAAN TUOTANTOON

Jokainen Valtran traktori suunnitellaan ja valmistetaan vastaamaan asiakkaan yksilöllisiä tarpeita ja kestävämmän vaativimmatkin ilmastot. Traktoreita myydään yli 75 maassa. Valtran toinen tehdas sijaitsee Brasiliassa.

Suolahden tuotantolinjalta valmistuu traktori keskimäärin 12 minuutissa ja 30 sekunnissa. Päivittäin valmistuu noin 40-50 traktoria, mikä tekee vuositasolla noin 8 000 - 10 000 eri puolille maailmaa lähtevää, yksilöllistä laitetta.

Logent huolehtii, että Jyväskylän logistiikkakeskuksessa varastoidut komponentit tulevat sovittuun aikaan ja jonojärjestyksessä suoraan tuotantoon.

– Logentin rooli tuotantoketjussamme on vitaali. Jos he olisivat päivän pois pelistä, emme tekisi yhtään traktoria. Heidän prosessinsa on liitetty meidän omaamme. Logentilta tulee päivittäin esimerkiksi renkaiden tuotantoon ja valukuormia koneistuskeskuksiin, Tourunen taustoittaa.

Tuotannon ja varaosien nimikkeitä on yhteensä tuhansia. Renkaiden ja valukuormien lisäksi on esimerkiksi vanteita, etuakseleita, etu- ja rengaspainoja. Tuotteita myös uudelleenpakataan, jolloin ne kiertävät Suolahden logistiikkakeskuksen kautta linjastolle.

” Teemme maatalouskoneita, joiden avulla ruokitaan sekä suomalaiset että ihmiset ympäri maailman.”

– PANU TOURUNEN



SUOLAHDEN TEHTAAN Atrium-esittelytilassa kohtaavat historia ja nykyaika. Uudet S-sarjan traktorit ovat valtavan suuria verrattuna museoituihin traktoreihin. Etualalla vasemmalta **Jukka Lanu**, **Panu Tourunen** ja **Anssi Lotvonen**.



+ Valtra

- Valtra kehittää, valmistaa, markkinoi ja huoltaa Valtra-traktoreita. AGCO Parts vastaa Valtran traktorien varaosista ja merchandise-tuotteista. Molemmat yhtiöt kuuluvat yhdysvaltalaiseen AGCO Corporation -yhtiöön.
- Suolahdessa sijaitsee kokoonpano- ja voimansiirtotehdas, tuotekehitys, Valtra Unlimited Studio, varaosa- ja huoltokeskus sekä Atrium-vierailukeskus. Myös AGCO Partsin toimitilat sijaitsevat Suolahdessa.
- Useimmat Valtra-traktoreissa käytetyt AGCO-Power moottorit kootaan Suomessa Nokian Linnavuoressa AGCO Powerin tehtaalla.

– Nopeasti kiertävät, jokaiseen traktoriin menevät tuotanto-osat varastoimme ja käsittelemme itse. Meidän on kuitenkin järkevämpää hyödyntää arvokkaat tuotantotilat ydintoimintaamme sen sijaan, että varastoisimme täällä suuria osia, Tourunen toteaa.

– Tavaravirta maailmalta on toisinaan epäsäännöllistä, joten tarvitsemme puskurivarastoja etenkin isojen komponenttien osalta. Kumppanuutemme mahdollistaa skaalautuvuuden vaihtelevassa ympäristössä. Olemme tehostaneet yhdessä prosesseja esimerkiksi varas-

tolokaatioiden yhdistämisellä ja luoneet sitä kautta kustannussäästöjä.

PAKATUT VARAOSAT MAAILMALLE

Säynätsalossa pakataan myös eri puolilta maailmaa saapuvia Valtran ja AGCO Partsin artikkeleita ohjeiden mukaisesti yhtiöiden logistiikkaprosessiin sopiviksi niin, että ne voidaan toimittaa aina Australiaa ja Amerikkaa myöten.

Logentilta lähtee päivittäin useampia autollisia pakattua materiaalia myös Suolahden varaosakeskukseen AGCO Partsille, sekä Valtran muille varaosavarastoille ympäri

maailmaa, muun muassa Ranskaan. Lisäksi Logentin Saarijärven yksikkö huolehtii Valtran brändättyjen merchandise-tuotteiden, kuten työvaatteiden ja lelujen, logistiikasta.

– Logent on itsenäinen kumppani osana toimintaamme. Heille tulee suoraan toimituksia tavarantoimitajiltamme ja he lähettävät tilauksia suoraan asiakkaillemme. Logent huolehtii myös joidenkin eniten kiertävien nimikkeiden puskurivarastoinnista, Lotvonen kertoo.

Hän korostaa varaosaliiketoiminnassa olevan omat lainalaisuutensa, joita määrittelevät vastuut ja

velvoitteet. Kun erilaisia varaosia on lähemmäs 60 000, on oleellista saatavuus ja toimitusaika. Etenkin kylvön ja sadonkorjuuiden aikana myös Logentilla tehdään varaosapäivystystä ilta- ja viikonloppuaikoina, jotta kriittiset osat saadaan sovittun ajan sisällä asiakkaalle.

– Varastotasot on oltava sillä tasolla, että pystymme toimittamaan mahdollisimman ison osan tilauksista suoraan hyllystä. Logentilta saamme joustavasti käyttöön juuri sellaisen tilan, minkä kulloinkin tarvitsemme. Näin saamme muutettua varastokapasiteettia kustannustehokkaasti, Lotvonen sanoo. 🌀

YHTENÄINEN YKSILÖLLISEN PALVELUN KULTTUURI

Logentilla on iso vastuu siitä, että Valtra täyttää omat asiakaspauksensa tilanteesta riippumatta. Avoimessa ja läpinäkyvässä kumppanuudessa jatkuva parantaminen on osa päivittäistä arkea.

– Valtra on synonyymi suomalaiselle laadulle. On kunnia-asia olla omalta osaltamme mukana varmistamassa tämän laadun toteutumista. Tuotamme sovittun tason vaihtelevissa

volyymeissä joustavasti, ketterästi ja asiakkaan etujen mukaisesti, Logentin myyntipäällikkö Jukka Lanu sanoo.

Logent käyttää omien varastohallintajärjestelmien tukena myös Valtran logistiikkajärjestelmiä. Näin varmistetaan virheettömyys ja reaaliaikainen tietoliikenne kumppaneiden välillä.

– Mietimme prosesseja heidän lähtökohdistaan. Aidossa yhteistoi-

minnassa katsomme asioita samalta puolelta pöytää samoihin päämääriin ja ymmärrämme yhteisen tavoitteen saada traktoreita maailmalle. 🌀

”Jatkuva parantaminen on osa päivittäistä arkea.”



Jukka Lanu
myyntipäällikkö
Logent



LOGISTIIKAN ASiantuntija

”Työ on minulle kaikki kaikessa ja yksilönä kaikkein tärkein asia.”

Logistiikan asiantuntija Jukka Kentala

Onnistuminen on yksilöiden summa

Logentin Jyväskylän yksikön päällikkönä maaliskuusta 2023 työskennellyt Jukka Kentala taitaa johtamisen salat. Pitkän uran Puolustusvoimissa tehnyt reservin everstiluutnantti korostaa arjessa toisten kunnioittavaa kohtaamista, rehellisyyttä ja oikeudenmukaisuutta.

Jukka Kentalan kädenpuristus on jämäkkä ja katse kertoo läsnäolosta. Pitkä sotilasura ja koulutustausta Suomen Puolustusvoimissa näkyvät sekä olemuksessa että päivittäisessä toiminnassa. Hän painottaa ihmislähtöisen johtamisen periaatteita – yhteinen onnistuminen syntyy yksilöiden onnistumisesta.

– Jokaisella, kuten myös minulla on omat kyvyt ja vahvuudet, jotka tulee sovittaa yhteen yhteisen päämäärän saavuttamiseksi. Kaikkien ei tarvitse osata kaikkea. Tehdessäni esimerkiksi

Jyväskylän yksikön nykyisten tilojen layout-suunnitelmaa keskustelin tiloissa työskentelevien kanssa, näin saimme luotua parhaat toiminnallisuudet, Kentala kertoo.

Johtamistyön arjessa korostuvat kunnioittava kohtaaminen, rehellisyys, tasapuolisuus ja oikeudenmukaisuus, sekä itsensä johtaminen ja kehittäminen. Omiksi vahvuusiksi Kentala nostaa myös kyvyn keksiä toimivia ratkaisuja.

– Olen pystynyt päivittämään itseni nykymaailmaan vähintään kerran vuosikymmenessä, joskus useam-

minkin. Pärjään hyvin eri ikäisten ja erilaisten ihmisten kanssa. Tykkään seurata kun ammattilaiset tekevät työtään.

Yksinkertaistettuna Kentalan tehtävänä on varmistaa oman yksikönsä kannattavuus.

– En pysty siihen missään tapauksessa yksin, joten meidän kaikkien on ajateltava, että teemme joka päivä itsellemme uudet työt. Työ on minulle kaikki kaikessa ja yksilönä kaikkein tärkein asia. Olen sellaisen perheen kasvatti, jossa on positiivisessa mielessä luterilainen työn eetos.

OIKEA-AIKAISTA TARKKUUTTA

Työuransa Kentala jakaa neljään vaiheeseen; opiskeluaikojen töihin, sotilasuraan, sen jälkeen viisivuotiseen työhön kehittämissyhtiön toimitusjohtajana, sekä nykyiseen toimeen Logentin Jyväskylän yksikönpäällikkönä.

– Koen tavallaan palanneeni juurilleni, joskin konteksti on eri. Palvelin pääosan sotilasurastani joukoissa, vaikkakin komentajatasen tehtävissä. Teen paljon toimistotyötä mutta konkretia on koko ajan käden ulottuvilla. Kun astun toimiston ovesta ulos, olen ikään kuin kentällä, Kentala kuvailee.

Jyväskylän Säynätsalossa sijaitsevassa yksikössä tuotetaan muun muassa varastointi- ja pakkauspalveluita useille Keski-Suomessa toimiville yrityksille, kuten esimerkiksi Valtralle, jonka tuotantoon syötetään tavaraa päivittäin suoraan varastosta.

– Toimintamme on hyvin järjestelmällistä. Kommunikoimme paljon järjestelmissä, mutta loppujen lopuksi ihminen on merkittävässä asemassa. Asiakkaat odottavat meiltä virheettömyyttä, päivittäisen onnistumisen kivijalkoja ovat oikea-aikaisuus ja tarkkuus. 🌀



Valmentava johtaminen on vuorovaikutusta

Yhteinen tietopääoma voimavarana

Tärkeä osa Logentin jatkuvan parantamisen periaatetta on kehittää ja yhdenmukaistaa esimiestyötä. Parhailaan Suomessa toteutetaan yhdessä Länsirannikon koulutus Oy Winnovan kanssa Valmentava johtaminen -koulutusta.

Johtamistyö on monenlaisia taitoja vaativaa erikoisosaamista. Hyvällä esimiehellä on jatkuva halu kehittää omia taitojaan. Pitkään yhteistyötä tehneet Logent ja Länsirannikon koulutus Oy Winnova syventävät nyt osaamista valmentavan johtamisen kautta Suomessa. Samaan aikaan tutkitaan, miten vastaavaa käytäntöä voitaisiin laajentaa kansainvälisesti koko konserniin.

– Tavoitteenamme on yhtenäistää johtamiskulttuuria avoimesti. Kyseessä on kaikkien yhteinen juttu ja johtamista kehitetään joukkueena, sillä oppiminen tapahtuu yhdessä tiimin kanssa, Logentin operatiivinen johtaja Ville Nieminen taustoittaa.

Syksyllä 2024 käynnistyneen, kahden lukukauden mittaisen Valmentava johtaminen -koulutuksen ensimmäinen vaihe on suunnattu operatiiviselle johdolle ja yksikönpäälliköille. Tulevaisuudessa

sitä on tarkoitus laajentaa myös muille organisaation tasoille, kuten Operations managerille ja työnjohdolle.

– Operatiivisen ja yksikkötason johdon on mentävä edellä ymmärtääkseen tavoitteet. Koulutamalla saadaan tukea seuraavalle johtotasolle, mikä helpottaa uudenlaisen kulttuurin juurruttamista. Haluamme hyödyntää kaikkien tietopääoman voimavarana, sillä yksilöiden yhteinen pääoma on aina enemmän. Arvostamme jokaisen mielipidettä roolista riippumatta.

METATAITOJA OPPIVASSA ORGANISAATIOSSA
WinNovan lehtori Juha Harikkala muistuttaa jokaisen organisaation rakentavan itse oman johtamiskulttuurinsa. Valmentaminen on aina yksilöllistä, sillä johtamiseen ei ole olemassa valmista mallia.

– Valmentava johtaminen vaatii myös oppivaista

”Uudenlaisen johtamiskulttuurin luominen ei tapahdu hetkessä. Puhutaan projektin sijaan prosessista. Voi viedä vuosia, että siitä tulee tapa.”

– Juha Harikkala

organisaatiota. Esihenkilö valmentaa ja tukee henkilöitä, jotta se kykenee toimimaan vastaantulevissa tilanteissa. Ammattitaidon taustalla on metataitoja, kuten ryhmätyöskentelyyn, itseohjautuvuuteen, innovatiivisuuteen ja jaettuun johtajuuteen liittyviä asioita, Harikkala sanoo.

Koulutus toteutetaan yhteisissä kokoontumisissa Raumalla, joissa hyödynnetään workshoppeja ja yhteisiä pohdintoja. Lisäksi järjestetään tiimikeskusteluita sekä yksilöllisiä sparraustilaisuuksia WinNovan opettajien kanssa.

– On tärkeää pohtia kysymyksiä, miksi asioita tehdään niin kuin niitä tehdään, miksi pitää muuttua, mitkä ovat suunnat ja odotukset. Tilanteet muuttuvat toimintaympäristöjen ja asiakkaiden tarpeiden mukaan, joten on oltava valmis prosessoimaan aina uudestaan, WinNovan lehtori Päivi Laakso sanoo. 🌀

AJANKOHTAISTA

Antti Niinirannan Kaminami Logent Rauma Sea Race -avomerikilpailun voittoon



RAUMAN PURJEHDUSSEURA järjesti 6.-8. syyskuuta Logent Rauma Sea Race -avomerikilpailun. Tänä vuonna 50 vuotta täyttäneen kilpailun kokonaismatka oli noin 200 merimailia, ja se käynnistyi Rauman edustan merialueelta ja kiersi Ruotsin rannikolla olevat Finngrundetin sekä Dittmansgrundin. Radalla oli vaihtelevaa keliä, sumua, heikkoa tuulta ja aurinkoa.

Logent oli kilpailun pääyhteistyökumppani ja mahdollisti omalta osaltaan sekä tapahtuman järjestämisen että tuki samalla Purjehdusseuran junioritoimintaa. Meri ja merenkulku ovat tärkeä osa suomalaisuutta ja ruotsalaisuutta, mutta yhtä lailla logistiikkaa. Osaaminen, ketteruus ja kyky

reagoida nopeasti ovat merkittävässä roolissa niin purjehduksessa kuin logistiikka-alalla.

Logent Rauma Sea Race -kilpailun palkintomonumentti on valettu pronssista spinaakkerin muotoon ja istutettu mustaan graniittiin. Se on maailman raskain purjehduskisan palkinto, jolla painoa on 408 kiloa ja korkeutta 115 senttiä. Kilpailun ja samalla kyseisen palkinnon voitti tänä vuonna Antti Niinirannan kipparioima Kaminami. 🌟



Katso koostevideo ja kaikki valokuvat Logent Rauma Sea Race -tapahtuman sivuilla.
> www.raumasearace.fi

MARKUS VIITANEN MYyntIJOHTAJAKSI, MALVIINA METSÄNVIRTA HR- JA HALLINTOJOHTAJAKSI

LOGENT-KONSERNI TEKI KAKSI NIMITYSTÄ Suomen yhtiöiden toimintoihin 1.10.2024 alkaen. Markus Viitanen aloitti Sales Director -tehtävässä ja Malviina Metsänvirta Head of HR & Administration Finland -tehtävässä.



Viitanen on työskennellyt pitkään yhtiön myyntipäällikkönä ja toimii uudessa tehtävässään Logentin Suomen toimintojen myyntiorganisaation johtajana.



Aiemmin Business Controllerina toiminut Metsänvirta vastaa Suomessa HR- ja hallintopuolen toiminnoista.

Viitanen ja Metsänvirta ovat molemmat työskennelleet vuodesta 2017 lähtien Logentin ja tätä ennen Logistikas Oy:n palveluksessa. Osana uusia tehtävänkuvia he toimivat Suomen yhtiöiden johtoryhmän jäseninä. 🌟



LOGISTIikka 2024 SYYSKUUSSA, KOKKOLA MATERIAL WEEK MARRASKUUSSA

LOGENT OSALLISTUI 11.-12.9. Tampereen Messu- ja Urheilukeskuksessa järjestettyihin Logistiikka 2024 -messuihin sekä 12.-14.11. Kokkolassa järjestetyssä kansainvälisessä Kokkola Material Week -tapahtumassa.

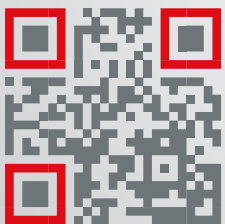
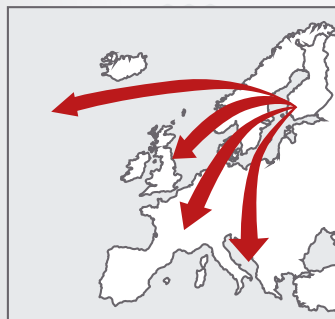
Molemmissa tapahtumissa olivat mukana myyntipäälliköt Juha Hauta-Heikkilä, Jukka Lanu ja

Markus Viitanen, sekä Tampereella tullaus- ja kuljetuspalveluiden johtaja Jonna Paasonen.

Messut olivat kaikin puolin onnistuneet ja asiantuntijamme kävivät monia mielenkiintoisia keskusteluita saaden hyviä kontakteja. Messuosastolla järjestettiin myös arvontaa ja jaettiin Logent Sanomat -lehteä. 🌟

LOGENT

SUPPORTING LOGISTICS



www.logent.fi

Luomme asiakkaillemme tulevaisuuden logistiikkaratkaisuja. Olemme sopimuslogistiikan markkinajohtaja Pohjoismaissa ainutlaatuisella menetelmällä ja laajalla palveluvalikoimalla.